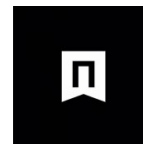


Руководитель отдела продаж



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ

Опубликована:	09.01.2021 16:49:48
Крайний срок:	16.01.2021 23:59:59 Истёк срок подачи заявок
Зарплата:	По результатам собеседования
Опыт работы:	от 2 лет
Город:	Бишкек
Занятость:	полная занятость
График работы:	10:00-19:00

Информация

Общие сведения

В амбициозную команду ОсОО "Предприниматель" требуется Руководитель отдела продаж. Компания занимается развитием собственных проектов для предпринимателей, куда входят как образовательные продукты, так и другие услуги.

Миссия компании - помочь реализовать мечты каждого Предпринимателя!

Это отличная возможность для тех, кто готов к большим проектам, и готов постоянно развиваться и вдохновлять на развитие свою команду!

Требования

- Мотивация достигать больших показателей;
- Опыт формирования и управления командой;
- Опыт в обучении и мотивации команды;
- Амбициозность;
- Лидерские качества;
- Умение анализировать работу сотрудников и давать обратную связь;
- Навыки ведения переговоров и знание технологии продаж;
- Навыки анализа и управления бизнес-процессами.
- Опыт в аналогичной должности не менее 2-х лет

Обязанности

- выполнение плана продаж сотрудниками отдела;
- составление плана продаж и его своевременная коррекция;
- постановка задач сотрудникам и ежедневный контроль их выполнения;
- помощь сотрудникам отдела в решении конкретных ситуаций;
- организация мероприятий по обучению менеджеров и поддержанию их высокого уровня мотивации;
- соблюдение конфиденциальности информации о компании-работодателе и клиентах;

Условия

Условия работы обговариваются индивидуально на этапе собеседования.

О компании

ОсОО Предприниматель - сообщество Предпринимателей Кыргызстана